



GROWBP S.r.l.
BUSINESS POTENTIAL

Via Civitavecchia, 1 • 00198 Roma • +39 06 60661295
Via Savona, 97 • 20144 Milano • +39 02 36707059

Web: www.growbp.it • Email: organizzazione@growbp.it

BRIEF COACHING

SCENARIO

Growbp & Solutionsurfers sono lieti di introdurre anche in Italia il Coaching Breve Orientato alla Soluzione (Solution-Focused Brief Coaching) - un metodo nuovo e rivoluzionario per facilitare il cambiamento.

In questo periodo, trovare clienti che abbiano un budget per 6, 8 o più sessioni di coaching è estremamente difficile. Come coach, volendo offrire il miglior servizio passibile al cliente, non si vorrebbero accorciare i tempi.

L'approccio orientato alla soluzione offre un protocollo ben codificato, pragmatico e scientemente validato, che mette al centro dell'intervento il cliente e che è esclusivamente orientato alla possibilità future.

OBIETTIVI

Il corso ha come obiettivo quello di:

- Acquisire la piena padronanza del protocollo di coaching breve "orientato alla soluzione".
- Acquisire una nuova metodologia di coaching.
- Acquisire 72 ore di ACSTH (Approved Coach Specific Training Hours) con la International Coach Federation (ICF).

TARGET CLIENTELA

Persone che intendono diventare Coach professionisti di Brief Coaching.

Professionisti, Consulenti e Manager che intendo acquisire competenze di Coaching Breve da utilizzare nei propri ambiti lavorativi e personali.

METODOLOGIA

La metodologia si basa su un approccio integrato: apprendimento (espositivo), studio di casi study (dimostrativo), esperienziale (laboratorio). Con fasi esplorative, riflessive e cognitive i partecipanti apprendono, vivono e metabolizzano nozioni, strumenti, metodi.

Il programma si articola in 2 moduli da 4 giorni ciascuno con due conference calls.

TRAINER

I nostri trainer sono tutti Coach professionisti certificati e portano in aula la propria esperienza professionale e personale.

CONTENUTI

Modulo 1: Brief-Coaching: le basi

Le basi del Coaching Breve - protocollo e come condurre la prima sessione:

- le 5 fasi del Coaching Breve;
- gli strumenti del Coaching Breve: presentazione d'insieme e lavoro approfondito su come condurre la prima sessione con un nuovo cliente;
- regole del comunicare all'interno di una sessione di Coaching Breve come il Coaching Breve differisce dai principali modelli di Coaching - assunti di base;
- come riconoscere e sviluppare le risorse del cliente;
- l'ABC del costruire soluzioni, con particolare enfasi sulla Domanda del Miracolo e varianti.

Modulo 2: Brief-Coaching all'opera

Integrazione del Coaching Breve - sessione di follow-up, sviluppo di competenze di coaching avanzate.

- Lessons learned partendo dai compiti e dalle sperimentazioni svolte dai partecipanti tra il primo ed il secondo modulo;
- gli ingredienti per una sessione di follow-up di successo;
- essere brevi ed efficaci nel coaching: le abilità di comunicazione alla base dell'atteggiamento del "non sapere";
- come ancorare soluzioni che perdurino nella realtà del cliente: la costruzione di soluzioni ad hoc;
- come integrare quello che il cliente ha imparato: domande contestuali;
- come chiudere un rapporto di coaching breve.

Incluse nel percorso:

due teleconferenze con l'intero gruppo (tra il primo ed il secondo modulo) nel corso di ognuna delle quali i partecipanti avranno modo di assistere ad una sessione di coaching simulata e di partecipare ad una riflessione strutturata su quanto osservato ed appreso.

ISCRIZIONI

Il corso non eccederà i 15 partecipanti per ogni edizione e avrà minimo 8 partecipanti.

Vuoi saperne di più?

Vai sul sito www.growbp.it alla voce Contattaci oppure invia una mail a organizzazione@growbp.it inserendo nell'oggetto: BRIEF COACHING